



Kosmopolit Merchant till Mexiko november 2011

Kosmopolit Merchant projekt genomförs tillsammans med en grupp av svenska företag som vill utveckla handel i Mexiko eller regionen, samt komma i kontakt med etablerade affärspartners i landet.

Kosmopolit Merchant innefattar kvalitetssäkrade skarpa affärsaktiviteter på utvalda marknadsområden och inom definierade branscher. Genom kosmopolitföretagens kunskaper och erfarenheter och med hjälp av Exportrådets kompetens och arbetssätt bidrar till ökad handel med fler länder. Kosmopolit Merchant levereras av kosmopolit föreningarna i samarbete med Exportrådet.

Deltagande i Kosmopolit Merchant projekt kan erbjudas till företag som är registrerade i Sverige och som är medlemmar i Kosmopolitföreningarna och som betalat medlems- och andra avgifter till sin Kosmopolitförening. Kosmopolitföreningarna bidrar med kunskaper och erfarenheter av att göra affärer i Mexiko, samt med tillgång till Kosmopolit affärsnätverk. Arbetet genomförs på plats i Mexiko under ca 3-4 dagar med uppföljning och support på hemmaplan.

Exportrådet genomför processen och ansvarar för arbetssätt, innehåll och leverans kvalitet.

Kosmopolit Merchant innehåller tre arbetsmoment:

Marknads och branschinformation.
Affärsmöten med potentiella kunder och beslutsfattare
Support och uppföljning

Marknads och branschinformation

Bakgrundsinformation om landet

- Landets ekonomi och utveckling
- Hur ser Sveriges export ut till landet och regionen?
- Förutsättningar för att exportera till landet och regionen
- Vad ska man tänka på i första hand?
- Jämförelse av affärskulturer

Branschinformation

- Storlek
- Potential
- Utveckling
- Aktörer
- Handelshinder

Affärsmöten med potentiella kunder och beslutsfattare

Möte med beslutsfattare

- Politiker
- Representanter för statliga organ
- Sveriges handelsrepresentanter

Affärsmöten med potentiella kunder i branschen

- Backgrundsinformation om deras företag
- Matchmaking/affärsmöten
- Hjälp under möten
- Mingel
- Företagsbesök

Support och uppföljning

Support

- Tillgång till exportrådgivning på hemmaplan

Uppföljning

- Ett uppföljningsmöte på hemmaplan

Bransch områden

- Elektriska maskiner
- Energi
- Telecom

Mexiko en stor och öppen marknad

- Växande ekonomi
- Stor population
- Fria handelsavtal med EU och US
- Svenska företag som är aktiva i Mexiko har positiv syn på att göra affärer i Mexiko
- Storlek och strategisk plats är faktorer som gör Mexico till en attraktiv marknad för svenska företag
- Mexiko är Latin Amerikas största importör av Telecom produkter
- Import av elektriska produkter supportar den Mexikanska Industrin
- Mexiko är en stor importör av elektriska maskiner
- Mer info: <http://www.swedishtrade.se/sv/vara-kontor/amerika/mexiko/>

Kostnad för deltagande i Kosmopolit Merchant till Mexico

Deltagande i Kosmopolit Merchant projekt subventioneras av Exportrådet. Deltagande företag betalar en avgift på SEK 15 000 plus moms och står dessutom för egna resekostnader, uppehälle mm. En person per företag kan delta i projektet. Avgiften faktureras och betalas i förskott.

För information kontakta:

SINEC,vc ordförande Guillermo Muñoz

Mob: 070-557 74 84

Mail: gm@swedaccess.com

www.sinec.se